

### Resultados 9m 2019

Opinión <sup>(1)</sup>: En línea

Impacto <sup>(2)</sup>: No moveremos nuestras estimaciones

Ana Isabel González García, CIAA – ana.gonzalez@lighthouse-ieaf.com

+34 915 904 226

Adolfo Domínguez S.A. es un grupo textil de "moda de autor" de pequeño tamaño con sede en Ourense (España), especializado (c.40 años) en el diseño y comercialización de artículos de moda (al por menor y al por mayor). Con presencia internacional (35% s/Ingresos), está gestionada por la familia fundadora (31% del capital), que prevalece en el Consejo.

## Se acerca el break-even

**CONTINÚA LA RECUPERACIÓN EN VENTAS +1,0% a/a y +5% LFL** (vs. 0,9% y 7,3% respectivamente en el 1S19), con un impacto forex de c. +1,8p.p. (vs. +3,4p.p. en el 1S19). Las ventas comparables del 3T19 ex-forex, que han dejado de contar con el impulso derivado de los cierres de puntos de ventas realizados en 2018, habrían crecido 1,8% a/a. Destacan la buena evolución del mercado mexicano y japonés: 7,1% y 8,9% LFL respectivamente a 9M19, respaldados por un forex favorable (c. +4p.p. y c. +7p.p. respectivamente). En Europa (c. 70% de los ingresos; mayoritariamente en España), se registró un crecimiento LFL del 4,4% (c. -2p.p. vs el 1S; y vs. un crecimiento del c. 2% de la industria local). La contribución del negocio online continúa impulsando el crecimiento, con una contribución cercana al 10% de los ingresos consolidados.

**CON DETERIORO (ESPERADO) DEL MARGEN BRUTO (59,3% s/ INGRESOS, -2,1p.p. a/a)**: c. 50% del deterioro obedecería al encarecimiento de los costes derivado de la apreciación del USD. Estimamos -2,7p.p. a/a en el margen bruto 2019, dado el mayor impacto del periodo de rebajas durante el 4T.

**...QUE SE COMPENSA A NIVEL DEL EBIT**, EUR -1Mn a 9M19, con una mejora significativa (vs. EUR -2,8 -1y), también en términos comparables (EUR -1,9Mn excluyendo el impacto NIIF-16), gracias al ahorro de costes resultante de la reestructuración implementada en 2018.

**SE MANTIENE LA POSICIÓN DE CAJA NETA (EUR 2,5Mn) A PESAR DE LA INTENSIFICACIÓN DEL CAPEX**. La compañía habría invertido EUR 1,8Mn en el acumulado a 9M (2,2x vs. 2018), habiendo destinado c. EUR 1Mn al negocio online. La ratio caja neta/EBITDA se ha situado en 0,5x a 9M, siendo previsible una aceleración en la generación de caja en el 4T.

**MANTENEMOS NÚMEROS 2020**, tras la evolución del top line en línea con esperado (ADZ sigue manteniendo un diferencial de c.3p.p. en términos de crecimiento LFL respecto a la industria local). A pesar del deterioro del margen bruto esperado en el 4T (afectado por el periodo de rebajas), la estacionalidad de los ingresos (mayor contribución en el 4T) permitirá apalancar la estructura operativa del Grupo, llevando el resultado operativo 2019e a break-even (EUR 1,3Mn EBIT 2019e). Lo que implicaría revertir una serie de 9 años de pérdidas en resultado operativo. Fuerte descuento en EV/Vtas vs sector, explicado por el gran diferencial en márgenes.

### Comportamiento relativo -5y (base 100)



Comportamiento en bolsa (%)	-1m	-3m	-12m	YTD	-3Y	-5Y
Absoluta	-1,4	-1,4	2,1	-2,5	96,6	43,2
vs Ibex 35	-4,0	-6,3	-5,6	-2,8	94,1	45,3
vs Ibex Small Cap Index	-7,2	-8,9	-6,8	-5,9	44,7	-12,6
vs Eurostoxx 50	-4,5	-9,1	-17,2	-3,7	71,5	14,9
vs Índice del sector <sup>(5)</sup>	-4,8	-13,5	-20,4	-1,5	59,1	11,1

### Market Data

Market Cap (Mn EUR y USD)	64,0	71,2
EV (Mn EUR y USD) <sup>(2)</sup>	58,2	64,7
Número de Acciones (Mn)	9,3	
-12m (Max/Med/Mín EUR)	8,64 / 7,35 / 6,60	
Vol. Medio Día (-12m Mn EUR)	0,03	
Rotación <sup>(3)</sup>	11,0	
Thomson Reuters / Bloomberg	ADZ.MC / ADZ SM	
Cierre año fiscal	28-Feb	

### Estructura Accionaria (%)<sup>(8)</sup>

Adolfo Domínguez	31,5
Puig, S.A.	14,8
Libertas 7	10,3
Indumenta Pueri	9,0
Free Float	23,0

### Datos Financieros

Básicos (EUR Mn)	2018	2019e	2020e	2021e
Nº Acc. ajustado (Mn)	9,2	9,2	9,2	9,2
Total Ingresos	114,9	115,7	118,3	121,5
EBITDA Rec. <sup>(4)</sup>	2,5	10,1	11,5	12,6
% Var.	212,4	306,2	14,3	9,1
% EBITDA Rec./Ing.	2,2	8,7	9,7	10,3
% Var EBITDA sector <sup>(5)</sup>	6,3	23,6	14,4	16,9
Beneficio neto	-0,5	-0,1	1,0	1,5
BPA (EUR)	n.a.	n.a.	0,11	0,17
% Var.	n.a.	n.a.	n.a.	50,8
BPA ord. (EUR)	0,07	0,02	0,11	0,17
% Var.	n.a.	-70,1	442,7	50,8
Free Cash Flow Rec. <sup>(6)</sup>	0,2	-1,6	0,3	0,6
Pay-out (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
DPA (EUR)	0,00	0,00	0,00	0,00
Deuda financiera neta	-12,0	-10,4	-10,7	-11,3
DN / EBITDA Rec.(x)	-4,8	-1,0	-0,9	-0,9
ROE (%)	n.a.	n.a.	1,9	2,8
ROCE (%) <sup>(6)</sup>	n.a.	1,7	2,4	3,1

### Ratios y Múltiplos (x)<sup>(7)</sup>

PER	n.a.	n.a.	62,9	41,7
PER Ordinario	n.a.	n.a.	62,9	41,7
P/BV	1,2	1,2	1,2	1,2
Dividend Yield (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
EV/Ventas	0,51	0,50	0,49	0,48
EV/EBITDA Rec.	23,4	5,8	5,1	4,6
EV/EBIT	n.a.	44,4	23,1	17,7
FCF Yield (%) <sup>(6)</sup>	0,3	n.a.	0,5	1,0

(1) La opinión sobre los resultados es sobre el EBITDA publicado y su relación con nuestra estimación para el ejercicio (12m). El impacto refleja si, a raíz de estos resultados, prevemos una revisión significativa (> 5%), al alza o a la baja, de nuestra estimación de EBITDA (en cualquiera de los años estimados).

(2) Para detalle del cálculo ver anexo 3.

(3) Rotación representa el % de la capitalización que ha sido negociado - 12m.

(4) Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 8,1Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

(5) Sector: Eurostoxx 600 Retail.

(6) Ver Anexo 2 para Tasa fiscal teórica (ROCE) y cálculo del FCF recurrente.

(7) Múltiplos y ratios calculados con cotización a fecha de este informe.

(8) Otros: La Previsión Mallorquina de Seguros 7,6% e Ibercapital Magnum 3,2%

(\* Salvo que se indique expresamente, todos los datos de este informe tienen como fuente: La Compañía, Thomson Reuters y Lighthouse.

Informe emitido por IEF Servicios de Análisis, S.L.U. Lighthouse es un proyecto de IEF Servicios de Análisis, S.L.U.

Este informe se ha realizado en base a información pública. El informe incluye un análisis financiero de la compañía cubierta. El informe no propone ninguna recomendación personalizada de inversión. Los inversores tan solo deben considerar el contenido de este informe como un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. En las dos últimas páginas de este informe se incluye información legal muy importante sobre su contenido.

**Resultados 9M2019**

Toda referencia a los resultados del periodo a 9M será al periodo comprendido entre el 1 de marzo y el 30 de noviembre.

	9m19 Real	9m19 Real 9m18	9m19 Real vs 9m18	2019e	2019e vs 2018	3T19	3T19 vs 3T18
<b>Total Ingresos</b>	<b>78,2</b>	<b>77,7</b>	<b>0,7%</b>	<b>115,7</b>	<b>0,6%</b>	<b>24,6</b>	<b>0,4%</b>
Europa	55,5	54,6	1,6%	81,3	-0,1%	17,0	2,5%
México	12,4	12,1	2,5%	18,5	6,9%	4,4	-1,8%
Japón	5,5	5,3	3,8%	8,2	7,5%	1,9	11,8%
Resto	3,3	3,9	-15,4%	4,6	-17,4%	0,9	-18,2%
Otros ingresos	1,5	1,8	-15,5%	3,0	1,5%	0,4	-36%
<b>Margen Bruto</b>	<b>46,4</b>	<b>47,7</b>	<b>-2,8%</b>	<b>64,9</b>	<b>-4,0%</b>	<b>16,1</b>	<b>-1,2%</b>
<i>Margen Bruto (%s/Ingresos)</i>	<i>59,3%</i>	<i>61,4%</i>	<i>-2,1 p.p.</i>	<i>56,1%</i>	<i>-2,7 p.p.</i>	<i>65,4%</i>	<i>-1,1 p.p.</i>
<b>EBITDA (Recurrente)</b>	<b>5,5</b>	<b>0,0</b>	<b>n.a.</b>	<b>10,1</b>	<b>306,2%</b>	<b>2,1</b>	<b>441,4%</b>
<i>EBITDA Rec. / Ingresos</i>	<i>7,0%</i>	<i>0,0%</i>	<i>7,0 p.p.</i>	<i>8,7%</i>	<i>6,6 p.p.</i>	<i>8,6%</i>	<i>7,0 p.p.</i>
<b>EBITDA</b>	<b>5,5</b>	<b>-1,1</b>	<b>n.a.</b>	<b>10,1</b>	<b>n.a.</b>	<b>2,1</b>	<b>441,4%</b>
<i>EBITDA / Ingresos</i>	<i>7,0%</i>	<i>-1,4%</i>	<i>8,4 p.p.</i>	<i>8,7%</i>	<i>7,6 p.p.</i>	<i>8,6%</i>	<i>7,0 p.p.</i>
<b>EBIT</b>	<b>-1,0</b>	<b>-2,8</b>	<b>65,7%</b>	<b>1,3</b>	<b>318,9%</b>	<b>-0,1</b>	<b>44%</b>
<i>EBIT/Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>1,1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>
<b>BAI</b>	<b>-1,6</b>	<b>-2,4</b>	<b>34,6%</b>	<b>0,4</b>	<b>-61,4%</b>	<b>-0,2</b>	<b>-45,2%</b>
<b>BN</b>	<b>-2,1</b>	<b>-3,2</b>	<b>32,7%</b>	<b>-0,1</b>	<b>85,0%</b>	<b>-0,4</b>	<b>49%</b>
<b>BN ordinario</b>	<b>-2,1</b>	<b>-2,0</b>	<b>-5,5%</b>	<b>0,2</b>	<b>-70,1%</b>	<b>-0,4</b>	<b>71%</b>
Var. Total LFL	5,0%	8,7%	-3,7p.p.	1,7%	0,0p.p.		
LFL excl. impacto divisa	3,2%	10,7%	-7,5p.p.	1,3%	2,3p.p.		
Puntos de venta	391	396	-5	387	-4		
FCF Recurrente	-3,2	-1,5	-108%	-1,6	n.a.		
<i>FCF Recurrente Yield</i>	<i>-4,7%</i>	<i>-2,3%</i>	<i>-2,5 p.p.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>		
Deuda Neta	-2,5	-1,2	-108%	-10,4	14%		
Deuda Neta / EBITDA	-0,5 x	n.a.	n.a.	-1,0 x	8,3 x		

## Inputs de valoración

### Inputs de valoración por DCF

	2019e	2020e	2021e	Perpetuo <sup>(1)</sup>			
Free Cash Flow "To the Firm"	(0,8)	1,0	1,3	26,1			
Market Cap	64,0	A la fecha de este informe					
Deuda financiera neta	-2,5	Deuda bancaria neta de Caja (2019)					
					Inputs favorables	Inputs desfavorables	
Coste de la deuda	3,0%	Coste de la deuda neta			1,0%	4,5%	
Tasa fiscal (T)	20,0%	T (tasa fiscal normalizada y previsible a largo plazo)			=	=	
Coste de la deuda neta	2,4%	Kd = Coste de Deuda Neta * (1-T)			0,8%	3,6%	
Risk free rate (rf)	0,5%	Rf (Yield del bono a 10y a la fecha de este informe)			=	=	
Equity risk premium	7,0%	R (estimación propia)			6,5%	7,5%	
Beta (B)	1,1	B (Thomson Reuters)			0,9	1,3	
Coste del Equity	8,2%	Ke = Rf + (R * B)			6,3%	10,2%	
Equity / (Equity + Deuda Neta)	100,0%	E (tomando como valor del equity su Market Cap)			=	=	
Deuda Neta / (Equity + Deuda Neta)	0,0%	D			=	=	
WACC	8,2%	WACC = Kd * D + Ke * E			6,3%	10,2%	
G "Razonable"	2,0%				2,5%	1,5%	

(1) Perpetuo calculado sobre Free Cash Flow "to the Firm" recurrente del último año estimado, empleando la tasa fiscal efectiva normalizada (T) indicada en el cuadro superior.

### Inputs de valoración por múltiplos

Compañía	Ticker Reuters	Mkt. Cap	PER 19e	BPA 19e-21e	EV/EBITDA 19e	EBITDA 19e-21e	EV/Vtas. 19e	Ingresos 19e-21e	EBITDA/Vtas. 19e	FCF Yield 19e	FCF 19e-21e
SMCP SA	SMCP.PA	679,5	11,8	20,8%	3,7	11,9%	0,6	9,9%	15,2%	n.a.	n.a.
Ted Baker PLC	TED.L	200,5	11,0	-5,4%	9,4	6,9%	0,8	0,9%	8,5%	8,9%	9,8%
Hugo Boss AG	BOSSn.DE	3.069,5	13,6	9,5%	7,7	6,3%	1,5	3,5%	19,5%	7,4%	12,2%
Burberry Group PLC	BRBY.L	10.596,6	25,4	11,9%	16,2	10,5%	3,3	5,7%	20,6%	3,7%	11,8%
<b>Referentes Lujo Asequible</b>			15,5	9,2%	9,2	8,9%	1,5	5,0%	16,0%	6,7%	11,3%
Capri Holdings Ltd	CPRI.K	4.887,2	7,3	8,2%	7,1	7,4%	1,3	3,7%	18,7%	10,6%	14,7%
G-III Apparel Group Ltd	GIIL.OQ	1.330,3	9,9	1,8%	7,3	2,8%	0,7	3,6%	9,0%	6,4%	38,7%
PVH Corp	PVH.N	6.592,5	10,6	7,7%	8,0	3,7%	1,0	3,2%	12,7%	6,3%	1,5%
Tapestry	TPR.N	6.806,6	13,0	14,0%	7,7	7,3%	1,4	3,3%	18,4%	6,8%	92,2%
<b>Holdings Retail Especializado</b>			10,2	7,9%	7,5	5,3%	1,1	3,5%	14,7%	7,5%	36,8%
ADZ	ADZ.MC	67,3	n.a.	n.a.	6,10	11,7%	0,53	2,5%	8,7%	n.a.	n.a.

### Análisis de sensibilidad (2020e)

#### A) Análisis de sensibilidad del EBITDA Rec. y múltiplos a variaciones en los márgenes

Escenario	EBITDA/Ingresos 20e	EBITDA 20e	EV/EBITDA 20e
Max	10,7%	12,7	4,6x
Central	9,7%	11,5	5,1x
Min	8,7%	10,3	5,6x

#### B) Análisis de sensibilidad del FCF Rec. y FCF Rec. - Yield frente a variaciones en el EBITDA y CAPEX/Vtas

FCF Rec. EUR Mn	CAPEX/Ventas 20e			Escenario	FCF Rec./Yield 20e		
	EBITDA 20e	0,7%	1,7%		2,7%	Max	Central
12,7	2,7	1,5	0,3	Max	4,2%	2,4%	0,5%
11,5	1,5	0,3	(0,9)	Central	2,4%	0,5%	n.a.
10,3	0,3	(0,9)	(2,0)	Min	0,5%	n.a.	n.a.

## Anexo 1. Proyecciones financieras<sup>(1)</sup>

Balance (EUR Mn)	2014	2015	2016	2017	2018	2019e	2020e	2021e	TACC	
Inmovilizado inmaterial	2,5	2,3	1,6	0,9	0,8	33,6	33,2	32,8		
Inmovilizado material	30,4	17,9	16,6	12,3	10,6	11,4	12,3	13,2		
Otros activos no corrientes	19,5	18,0	8,2	8,5	8,1	8,1	8,1	8,1		
Inmovilizado financiero	3,0	5,0	5,1	5,0	5,2	5,2	5,2	5,2		
Fondo de comercio y otros intangibles	-	-	-	-	-	-	-	-		
Activo circulante	45,7	46,3	44,4	36,2	36,2	36,4	37,0	37,8		
<b>Total activo</b>	<b>101,1</b>	<b>89,5</b>	<b>75,9</b>	<b>62,9</b>	<b>60,8</b>	<b>94,8</b>	<b>95,7</b>	<b>97,1</b>		
Patrimonio neto	74,6	82,7	59,4	52,3	52,2	52,1	53,1	54,6		
Minoritarios	0,5	0,7	1,1	0,7	0,8	0,9	1,1	1,2		
Provisiones y otros pasivos a LP	0,6	0,5	0,6	0,6	1,0	1,0	1,0	1,0		
Otros pasivos no corrientes	-	-	-	-	-	33,2	33,2	33,2		
Deuda financiera neta	8,0	(17,3)	(6,1)	(9,9)	(12,0)	(10,4)	(10,7)	(11,3)		
Pasivo circulante	17,4	22,9	20,9	19,2	18,9	17,9	18,0	18,3		
<b>Total pasivo</b>	<b>101,1</b>	<b>89,5</b>	<b>75,9</b>	<b>62,9</b>	<b>60,8</b>	<b>94,8</b>	<b>95,7</b>	<b>97,1</b>		
<b>Cuenta de Resultados (EUR Mn)</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019e</b>	<b>2020e</b>	<b>2021e</b>	<b>TACC</b>	
<b>Total Ingresos</b>	<b>124,1</b>	<b>108,4</b>	<b>113,2</b>	<b>117,0</b>	<b>114,9</b>	<b>115,7</b>	<b>118,3</b>	<b>121,5</b>	<b>-1,9%</b>	<b>1,9%</b>
<i>Cto. Total Ingresos</i>	<i>-8,0%</i>	<i>-12,6%</i>	<i>4,4%</i>	<i>3,3%</i>	<i>-1,7%</i>	<i>0,6%</i>	<i>2,2%</i>	<i>2,7%</i>		
Coste de ventas	(48,9)	(50,6)	(47,7)	(49,0)	(47,3)	(50,8)	(51,3)	(52,5)		
<b>Margen Bruto</b>	<b>75,1</b>	<b>57,8</b>	<b>65,5</b>	<b>68,0</b>	<b>67,6</b>	<b>64,9</b>	<b>66,9</b>	<b>68,9</b>	<b>-2,6%</b>	<b>0,7%</b>
<i>Margen Bruto / Ingresos</i>	<i>60,6%</i>	<i>53,3%</i>	<i>57,8%</i>	<i>58,1%</i>	<i>58,8%</i>	<i>56,1%</i>	<i>56,6%</i>	<i>56,8%</i>		
Gastos de personal	(43,8)	(43,7)	(42,5)	(39,8)	(38,1)	(35,8)	(35,9)	(36,3)		
Otros costes de explotación	(30,4)	(29,1)	(31,5)	(30,4)	(27,1)	(19,0)	(19,5)	(20,1)		
<b>EBITDA recurrente</b>	<b>1,0</b>	<b>(15,1)</b>	<b>(8,6)</b>	<b>(2,2)</b>	<b>2,5</b>	<b>10,1</b>	<b>11,5</b>	<b>12,6</b>	<b>25,8%</b>	<b>71,7%</b>
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	<i>453,6%</i>	<i>n.a.</i>	<i>43,2%</i>	<i>74,2%</i>	<i>212,4%</i>	<i>306,2%</i>	<i>14,3%</i>	<i>9,1%</i>		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	<i>0,8%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>2,2%</i>	<i>8,7%</i>	<i>9,7%</i>	<i>10,3%</i>		
Gastos de reestructuración	(2,5)	(2,8)	-	-	(1,2)	-	-	-		
<b>EBITDA</b>	<b>(1,5)</b>	<b>(17,9)</b>	<b>(8,6)</b>	<b>(2,2)</b>	<b>1,3</b>	<b>10,1</b>	<b>11,5</b>	<b>12,6</b>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>
Depreciación y provisiones	(6,6)	(10,0)	(4,0)	(2,9)	(1,9)	(1,6)	(1,6)	(1,6)		
Gastos capitalizados	0,2	-	-	-	-	-	-	-		
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	(7,2)	(7,4)	(7,7)		
<b>EBIT</b>	<b>(7,8)</b>	<b>(27,9)</b>	<b>(12,5)</b>	<b>(5,1)</b>	<b>(0,6)</b>	<b>1,3</b>	<b>2,5</b>	<b>3,3</b>	<b>-47,4%</b>	<i>n.a.</i>
<i>Cto. EBIT</i>	<i>32,0%</i>	<i>-255,7%</i>	<i>55,1%</i>	<i>59,5%</i>	<i>88,2%</i>	<i>318,9%</i>	<i>91,9%</i>	<i>30,4%</i>		
<i>EBIT / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>1,1%</i>	<i>2,1%</i>	<i>2,7%</i>		
Impacto fondo de comercio y otros	-	-	-	-	-	-	-	-		
Resultado financiero neto	1,5	(2,2)	(0,2)	(1,6)	0,5	(0,9)	(0,9)	(0,9)		
Resultados por puesta en equivalencia	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>Beneficio ordinario</b>	<b>(6,4)</b>	<b>(30,0)</b>	<b>(12,8)</b>	<b>(6,7)</b>	<b>(0,1)</b>	<b>0,4</b>	<b>1,6</b>	<b>2,4</b>	<b>-62,0%</b>	<i>n.a.</i>
<i>Cto. Beneficio ordinario</i>	<i>55,5%</i>	<i>-372,4%</i>	<i>57,5%</i>	<i>47,4%</i>	<i>98,0%</i>	<i>437,1%</i>	<i>265,2%</i>	<i>45,2%</i>		
Extraordinarios	0,0	41,7	(0,5)	0,4	1,3	-	-	-		
<b>Beneficio antes de impuestos</b>	<b>(6,3)</b>	<b>11,7</b>	<b>(13,2)</b>	<b>(6,3)</b>	<b>1,2</b>	<b>0,4</b>	<b>1,6</b>	<b>2,4</b>	<i>n.a.</i>	<b>26,9%</b>
Impuestos	(4,7)	(4,0)	(9,7)	(0,4)	(1,5)	(0,4)	(0,5)	(0,7)		
<i>Tasa fiscal efectiva</i>	<i>n.a.</i>	<i>34,2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>88,8%</i>	<i>30,0%</i>	<i>30,0%</i>		
Minoritarios	(0,0)	0,3	0,2	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)		
Actividades discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>Beneficio neto</b>	<b>(11,0)</b>	<b>8,0</b>	<b>(22,7)</b>	<b>(6,9)</b>	<b>(0,5)</b>	<b>(0,1)</b>	<b>1,0</b>	<b>1,5</b>	<b>-53,9%</b>	<i>n.a.</i>
<i>Cto. Beneficio neto</i>	<i>-7,5%</i>	<i>172,2%</i>	<i>-384,8%</i>	<i>69,8%</i>	<i>92,7%</i>	<i>85,0%</i>	<i>n.a.</i>	<i>50,8%</i>		
<b>Beneficio ordinario neto</b>	<b>(3,9)</b>	<b>(26,9)</b>	<b>(12,6)</b>	<b>(6,8)</b>	<b>0,6</b>	<b>0,2</b>	<b>1,0</b>	<b>1,5</b>	<i>n.a.</i>	<b>34,8%</b>
<i>Cto. Beneficio ordinario neto</i>	<i>67,5%</i>	<i>-587,7%</i>	<i>53,3%</i>	<i>45,6%</i>	<i>109,1%</i>	<i>-70,1%</i>	<i>442,7%</i>	<i>50,8%</i>		
<b>Cash Flow (EUR Mn)</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019e</b>	<b>2020e</b>	<b>2021e</b>	<b>TACC</b>	
<b>EBITDA recurrente</b>						<b>10,1</b>	<b>11,5</b>	<b>12,6</b>	<b>25,8%</b>	<b>71,7%</b>
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)						(7,2)	(7,4)	(7,7)		
Var. capital circulante						(1,2)	(0,4)	(0,6)		
<b>Cash Flow operativo recurrente</b>						<b>1,6</b>	<b>3,8</b>	<b>4,3</b>	<b>-18,7%</b>	<b>27,1%</b>
CAPEX						(2,0)	(2,0)	(2,1)		
Rdo. Fin. Neto con impacto en Cash Flow						(0,9)	(0,9)	(0,9)		
Impuestos						(0,4)	(0,5)	(0,7)		
<b>Free Cash Flow Recurrente</b>						<b>(1,6)</b>	<b>0,3</b>	<b>0,6</b>	<i>n.a.</i>	<b>42,5%</b>
Gastos de reestructuración y otros						-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones						-	-	-		
Extraordinarios con impacto en Cash Flow						-	-	-		
<b>Free Cash Flow</b>						<b>(1,6)</b>	<b>0,3</b>	<b>0,6</b>	<i>n.a.</i>	<b>-27,7%</b>
Ampliaciones de capital						-	-	-		
Dividendos						-	-	-		
<b>Variación de Deuda financiera neta</b>						<b>1,6</b>	<b>(0,3)</b>	<b>(0,6)</b>		

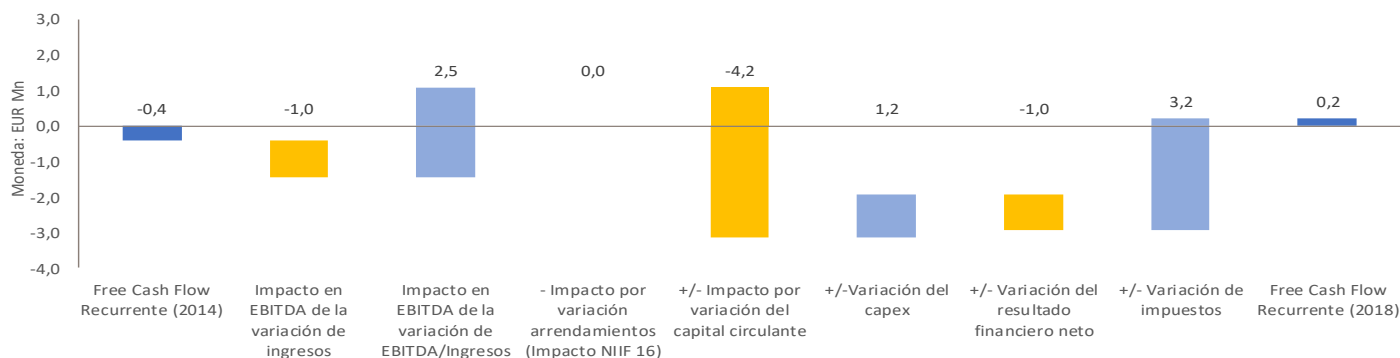
Nota 1: Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 8,1Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

## Anexo 2. Analítica del Free Cash Flow<sup>(1)</sup>

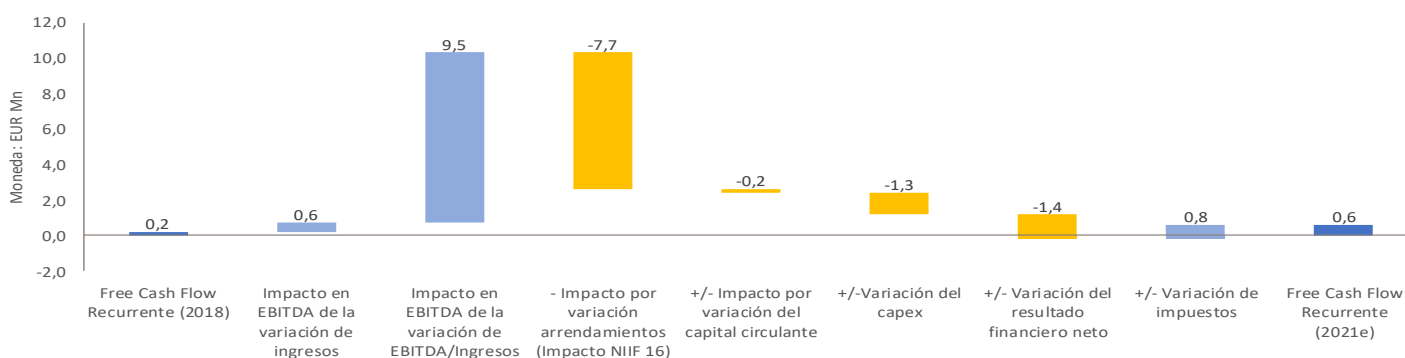
A) Análisis del Free Cash Flow (Eur Mn)	2015	2016	2017	2018	2019e	2020e	2021e	TACC	
								15-18	18-21e
<b>EBITDA recurrente</b>	<b>(15,1)</b>	<b>(8,6)</b>	<b>(2,2)</b>	<b>2,5</b>	<b>10,1</b>	<b>11,5</b>	<b>12,6</b>	<i>n.a.</i>	<b>71,7%</b>
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	<i>n.a.</i>	<i>43,2%</i>	<i>74,2%</i>	<i>212,4%</i>	<i>306,2%</i>	<i>14,3%</i>	<i>9,1%</i>		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>2,2%</i>	<i>8,7%</i>	<i>9,7%</i>	<i>10,3%</i>		
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	(7,2)	(7,4)	(7,7)		
+/- Var. Capital circulante	4,9	(0,0)	6,5	(0,4)	(1,2)	(0,4)	(0,6)		
<b>= Cash Flow operativo recurrente</b>	<b>(10,1)</b>	<b>(8,6)</b>	<b>4,3</b>	<b>2,1</b>	<b>1,6</b>	<b>3,8</b>	<b>4,3</b>	<i>n.a.</i>	<b>27,1%</b>
<i>Cto. Cash Flow operativo recurrente</i>	<i>n.a.</i>	<i>-15,4%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-50,4%</i>	<i>-23,0%</i>	<i>130,5%</i>	<i>15,6%</i>		
<i>Cash Flow operativo recurrente / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>3,6%</i>	<i>1,8%</i>	<i>1,4%</i>	<i>3,2%</i>	<i>3,6%</i>		
- CAPEX	(2,4)	(2,0)	(0,9)	(0,8)	(2,0)	(2,0)	(2,1)		
- Rdo. Financiero neto con impacto en Cash Flow	(2,2)	(0,2)	(1,6)	0,5	(0,9)	(0,9)	(0,9)		
- Impuestos	(4,0)	(1,9)	(0,4)	(1,5)	(0,4)	(0,5)	(0,7)		
<b>= Free Cash Flow recurrente</b>	<b>(18,7)</b>	<b>(12,7)</b>	<b>1,3</b>	<b>0,2</b>	<b>(1,6)</b>	<b>0,3</b>	<b>0,6</b>	<i>n.a.</i>	<b>42,5%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow recurrente</i>	<i>n.a.</i>	<i>-31,9%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-83,7%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>85,3%</i>		
<i>Free Cash Flow recurrente / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>1,1%</i>	<i>0,2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>0,3%</i>	<i>0,5%</i>		
- Gastos de reestructuración y otros	(2,8)	-	-	(1,2)	-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones	45,8	0,1	3,2	2,6	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-		
<b>= Free Cash Flow</b>	<b>24,3</b>	<b>(12,6)</b>	<b>4,5</b>	<b>1,6</b>	<b>(1,6)</b>	<b>0,3</b>	<b>0,6</b>	<b>-59,5%</b>	<b>-27,7%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>-64,3%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>85,3%</i>		
<i>Free Cash Flow recurrente - Yield (s/Mkt Cap)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>2,0%</i>	<i>0,3%</i>	<i>n.a.</i>	<i>0,5%</i>	<i>1,0%</i>		
<i>Free Cash Flow - Yield (s/Mkt Cap)</i>	<i>38,0%</i>	<i>n.a.</i>	<i>7,1%</i>	<i>2,5%</i>	<i>n.a.</i>	<i>0,5%</i>	<i>1,0%</i>		
<b>B) Analítica de la variación anual del Free Cash Flow recurrente (Mn EUR)</b>									
<b>Free Cash Flow recurrente (Año -1)</b>	<b>(0,4)</b>	<b>(18,7)</b>	<b>(12,7)</b>	<b>1,3</b>	<b>0,2</b>	<b>(1,6)</b>	<b>0,3</b>		
Impacto en EBITDA de la variación de ingresos	(0,1)	(0,7)	(0,3)	0,0	0,0	0,2	0,3		
Impacto en EBITDA de la variación de EBITDA/Ingresos	(15,9)	7,2	6,6	4,6	7,6	1,2	0,7		
<b>= Variación EBITDA recurrente</b>	<b>(16,1)</b>	<b>6,5</b>	<b>6,3</b>	<b>4,7</b>	<b>7,6</b>	<b>1,4</b>	<b>1,1</b>		
- Impacto por variación arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	(7,2)	(0,2)	(0,3)		
+/- Impacto por variación del capital circulante	1,1	(5,0)	6,5	(6,8)	(0,9)	0,9	(0,2)		
<b>= Variación del Cash Flow operativo recurrente</b>	<b>(15,0)</b>	<b>1,6</b>	<b>12,8</b>	<b>(2,1)</b>	<b>(0,5)</b>	<b>2,1</b>	<b>0,6</b>		
+/- Variación del CAPEX	(0,4)	0,4	1,1	0,0	(1,2)	(0,0)	(0,1)		
+/- Variación del resultado financiero neto	(3,6)	1,9	(1,4)	2,1	(1,3)	(0,0)	(0,0)		
+/- Variación de impuestos	0,7	2,1	1,5	(1,1)	1,1	(0,1)	(0,2)		
<b>= Variación del Free Cash Flow recurrente</b>	<b>(18,3)</b>	<b>6,0</b>	<b>14,0</b>	<b>(1,1)</b>	<b>(1,8)</b>	<b>2,0</b>	<b>0,3</b>		
<b>Free Cash Flow Recurrente</b>	<b>(18,7)</b>	<b>(12,7)</b>	<b>1,3</b>	<b>0,2</b>	<b>(1,6)</b>	<b>0,3</b>	<b>0,6</b>		
<b>C) Análisis del "FCF to the Firm" (pre servicio de la deuda) (EUR Mn)</b>									
<b>EBIT</b>	<b>(27,9)</b>	<b>(12,5)</b>	<b>(5,1)</b>	<b>(0,6)</b>	<b>1,3</b>	<b>2,5</b>	<b>3,3</b>	<b>-72,2%</b>	<b>n.a.</b>
* Tasa fiscal teórica	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	30,0%	30,0%	30,0%		
= Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	-	-	-	(0,4)	(0,8)	(1,0)		
<b>EBITDA recurrente</b>	<b>(15,1)</b>	<b>(8,6)</b>	<b>(2,2)</b>	<b>2,5</b>	<b>10,1</b>	<b>11,5</b>	<b>12,6</b>	<i>n.a.</i>	<b>71,7%</b>
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	(7,2)	(7,4)	(7,7)		
+/- Var. Capital circulante	4,9	(0,0)	6,5	(0,4)	(1,2)	(0,4)	(0,6)		
<b>= Cash Flow operativo recurrente</b>	<b>(10,1)</b>	<b>(8,6)</b>	<b>4,3</b>	<b>2,1</b>	<b>1,6</b>	<b>3,8</b>	<b>4,3</b>	<i>n.a.</i>	<b>27,1%</b>
- CAPEX	(2,4)	(2,0)	(0,9)	(0,8)	(2,0)	(2,0)	(2,1)		
- Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	-	-	-	(0,4)	(0,8)	(1,0)		
<b>= Free Cash Flow (To the Firm) recurrente</b>	<b>(12,5)</b>	<b>(10,6)</b>	<b>3,4</b>	<b>1,3</b>	<b>(0,8)</b>	<b>1,0</b>	<b>1,3</b>	<i>n.a.</i>	<b>-0,5%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm) Recurrente</i>	<i>n.a.</i>	<i>-15,6%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-62,3%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>31,7%</i>		
<i>Free Cash Flow (To the Firm) recurrente / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>2,9%</i>	<i>1,1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>0,8%</i>	<i>1,0%</i>		
- Adquisiciones / + Desinversiones	45,8	0,1	3,2	2,6	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-		
<b>= Free Cash Flow "To the Firm"</b>	<b>33,3</b>	<b>(10,5)</b>	<b>6,6</b>	<b>3,9</b>	<b>(0,8)</b>	<b>1,0</b>	<b>1,3</b>	<b>-51,2%</b>	<b>-31,4%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm)</i>	<i>997,5%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>-41,3%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>31,7%</i>		
<i>Free Cash Flow (Recurrente) To the Firm - Yield (s/ EV)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>5,8%</i>	<i>2,2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>1,6%</i>	<i>2,2%</i>		
<i>Free Cash Flow To the Firm - Yield (s/EV)</i>	<i>57,2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>11,4%</i>	<i>6,7%</i>	<i>n.a.</i>	<i>1,6%</i>	<i>2,2%</i>		

Nota 1: Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 8,1Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

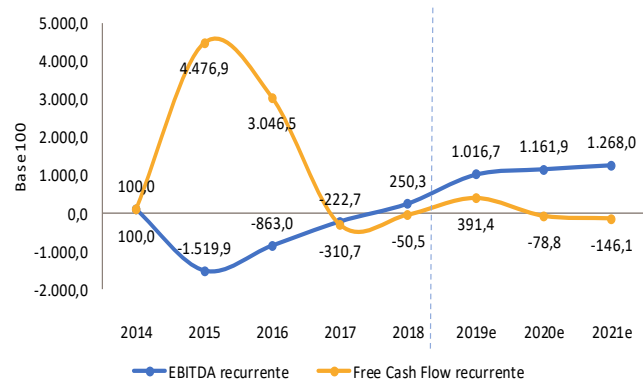
### Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2014 - 2018)



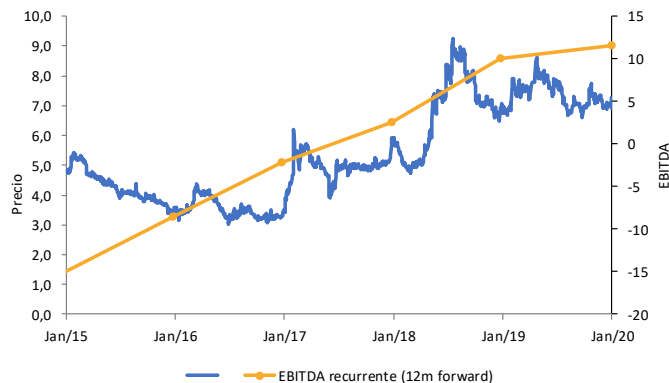
### Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2018 - 2021e)



### Evolución del EBITDA recurrente vs Free Cash Flow recurrente



### Comportamiento del precio de la acción vs EBITDA (12m forward)



## Anexo 3. Detalle del cálculo del EV a fecha de este informe

	EUR Mn	Fuente
Market Cap	64,0	
+ Minoritarios	0,8	2019
+ Provisiones y otros pasivos a LP	1,1	2019
+ Deuda financiera neta	(2,5)	2019
- Inmovilizado financiero	5,2	2019
+/- Otros		
<b>Enterprise Value (EV)</b>	<b>58,2</b>	

## Anexo 4. Comportamiento histórico (1)(2)

Comportamiento histórico (EUR Mn)	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019e	2020e	2021e	TACC	
															08-18	18-21e
Total Ingresos	191,6	179,2	166,9	156,1	152,1	134,9	124,1	108,4	113,2	117,0	114,9	115,7	118,3	121,5	-5,0%	1,9%
Cto. Total ingresos	n.a.	-6,5%	-6,8%	-6,5%	-2,6%	-11,3%	-8,0%	-12,6%	4,4%	3,3%	-1,7%	0,6%	2,2%	2,7%		
EBITDA	20,5	19,2	10,3	1,6	(5,3)	(2,5)	(1,5)	(17,9)	(8,6)	(2,2)	1,3	10,1	11,5	12,6	-24,2%	n.a.
Cto. EBITDA	n.a.	-6,2%	-46,5%	-84,7%	-437,4%	53,1%	40,0%	n.a.	52,1%	74,2%	158,0%	686,7%	14,3%	9,1%		
EBITDA/Ingresos	10,7%	10,7%	6,1%	1,0%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	1,1%	8,7%	9,7%	10,3%		
Beneficio neto	4,1	1,0	(4,5)	(9,3)	(23,9)	(10,3)	(11,0)	8,0	(22,7)	(6,9)	(0,5)	(0,1)	1,0	1,5	n.a.	n.a.
Cto. Beneficio neto	n.a.	-76,4%	-563,1%	-106,1%	-158,4%	57,1%	-7,5%	172,2%	-384,8%	69,8%	92,7%	85,0%	n.a.	50,8%		
Nº Acciones Ajustado (Mn)	9,1	9,1	9,1	9,1	9,1	9,1	9,1	9,1	9,1	9,0	9,2	9,2	9,2	9,2		
BPA (EUR)	0,45	0,11	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	0,87	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	0,11	0,17		
Cto. BPA	n.a.	-76,4%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	50,8%		
BPA ord. (EUR)	0,83	0,41	0,29	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	0,07	0,02	0,11	0,17		
Cto. BPA ord.	n.a.	-50,4%	-29,2%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-70,1%	n.a.	50,8%		
CAPEX	(6,2)	(6,2)	(6,2)	(6,2)	(5,3)	(0,3)	(2,0)	(2,4)	(2,0)	(0,9)	(0,8)	(2,0)	(2,0)	(2,1)		
CAPEX/Vtas %	3,3%	3,5%	3,7%	4,0%	3,5%	0,2%	1,6%	2,2%	1,8%	0,8%	0,7%	1,7%	1,7%	1,7%		
Free Cash Flow	(4,2)	10,1	(4,2)	(13,2)	21,7	10,3	(2,7)	24,3	(12,6)	4,5	1,6	(1,6)	0,3	0,6	n.a.	-27,7%
DN/EBITDA (x) <sup>(3)</sup>	0,5x	0,3x	0,5x	14,0x	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-9,4x	-1,0x	-0,9x	-0,9x		
PER (x)	24,0x	78,8x	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	3,8x	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	62,9x	41,7x		
EV/Vtas (x)	0,3x	0,5x	0,5x	0,3x	0,4x	0,5x	0,5x	0,4x	0,2x	0,3x	0,5x	0,5x	0,5x	0,5x		
EV/EBITDA (x) <sup>(3)</sup>	2,6x	4,8x	8,7x	27,8x	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	42,5x	5,8x	5,1x	4,6x		
Comport. Absoluto	58,7%	-22,4%	-38,5%	-24,1%	44,8%	-12,4%	-30,4%	-4,9%	62,2%	29,7%	2,6%	2,6%	2,6%	4,6%		
Comport. Relativo vs Ibex 35	22,2%	-6,1%	-29,2%	-20,4%	19,2%	-15,5%	-25,1%	-3,0%	51,0%	52,5%	-8,2%	-8,2%				

Nota 1: Los múltiplos son históricos, calculados en base al precio y EV de final de cada ejercicio, salvo (en su caso) en el año en curso, en que se darían múltiplos a precios actuales. El comportamiento absoluto y relativo corresponde a cada ejercicio (1/1 a 31/12). La fuente, tanto de múltiplos históricos como de evolución de la cotización, es Thomson Reuters.

Nota 2: Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 8,1Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

Nota 3: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

## Anexo 5. Principales competidores 2019e

Datos	Mercado	Referentes Lujo Asequible					Holdings Retail Especializado					ADZ	
		EUR Mn	SMCP SA	Ted Baker PLC	Hugo Boss AG	Burberry Group PLC	Average	PVH Corp	Tapestry	Capri Holdings Ltd	Kering		Average
		Ticker (Reuters)	SMCP.PA	TED.L	BOSSn.DE	BRBY.L		PVH.N	TPR.N	CPRI.K	PRTP.PA		
		País	France	UK	Germany	UK		USA	USA	UK	France		Spain
		Market cap	679,5	200,5	3.069,5	10.596,6		6.592,5	6.806,6	4.887,2	74.668,7		64,0
		Enterprise value (EV)	644,3	576,0	4.270,5	11.090,5		8.954,8	7.539,3	6.889,9	80.892,0		58,2
Información financiera básica		Total Ingresos	1.130,2	721,0	2.860,2	3.323,4		8.822,1	5.301,8	5.182,7	15.776,4		115,7
		Cto.Total Ingresos	11,1%	0,9%	2,3%	5,2%	4,9%	4,6%	5,3%	11,0%	15,4%		0,6%
		2y TACC (2019e - 2021e)	9,9%	0,9%	3,5%	5,7%	5,0%	3,2%	3,3%	3,7%	8,1%		2,5%
		EBITDA	172,2	61,6	557,4	686,1		1.122,0	976,5	967,8	5.528,8		10,1
		Cto. EBITDA	11,3%	-41,7%	12,9%	4,3%	-3,3%	-0,3%	20,0%	-1,8%	24,3%		686,7%
		2y TACC (2019e - 2021e)	11,9%	6,9%	6,3%	10,5%	8,9%	3,7%	7,3%	7,4%	8,4%		11,7%
		EBITDA/Ingresos	15,2%	8,5%	19,5%	20,6%	16,0%	12,7%	18,4%	18,7%	35,0%		8,7%
		EBIT	117,5	18,5	333,8	543,5		838,0	740,6	777,1	4.721,3		1,3
		Cto. EBIT	-1,9%	-75,8%	-9,9%	3,8%	-20,9%	0,6%	25,3%	-0,9%	19,7%		318,9%
		2y TACC (2019e - 2021e)	13,7%	7,8%	7,0%	10,7%	9,8%	2,9%	8,7%	7,1%	9,4%		58,2%
		EBIT/Ingresos	10,4%	2,6%	11,7%	16,4%	10,2%	9,5%	14,0%	15,0%	29,9%		17,1%
		Beneficio Neto	61,4	13,0	222,0	420,1		618,5	537,9	668,9	3.025,3		(0,1)
		Cto. Beneficio Neto	22,4%	-72,4%	-6,0%	6,6%	-12,3%	-1,6%	11,3%	38,4%	14,3%		85,0%
	2y TACC (2019e - 2021e)	21,3%	-9,7%	9,7%	11,4%	8,2%	5,3%	12,3%	6,8%	13,6%		n.a.	
	CAPEX/Ventas	-7,2%	-5,0%	-6,2%	-6,7%	-6,3%	-3,7%	-4,5%	-5,0%	-6,3%		-4,9%	
	Free Cash Flow	(4,7)	18,1	226,9	392,4		415,0	189,0	514,5	1.959,6		(1,6)	
	Deuda financiera Neta	339,8	194,1	47,2	(994,9)		2.241,4	324,5	1.607,4	2.084,1		(10,4)	
	DN/EBITDA (x)	2,0	3,2	0,1	(1,5)	0,9	2,0	0,3	1,7	0,4		(1,0)	
	Pay-out	0,0%	58,9%	80,8%	51,3%	47,7%	1,7%	64,2%	0,0%	47,9%		0,0%	
Múltiplos y Ratios		P/E (x)	11,8	11,0	13,6	25,4	15,5	10,6	13,0	7,3	24,2		13,8
		P/BV (x)	0,6	0,8	3,0	6,1	2,6	1,2	2,5	1,8	7,0		3,1
		EV/Ingresos (x)	0,6	0,8	1,5	3,3	1,5	1,0	1,4	1,3	5,1		0,5
		EV/EBITDA (x)	3,7	9,4	7,7	16,2	9,2	8,0	7,7	7,1	14,6		9,4
		EV/EBIT (x)	5,5	31,1	12,8	20,4	17,4	10,7	10,2	8,9	17,1		44,4
		ROE	5,2	2,3	21,9	24,0	13,3	11,2	18,1	27,3	29,9		21,6
		FCF Yield (%)	n.a.	8,9	7,4	3,7	6,7	6,3	6,8	10,6	2,6		6,6
		DPA	0,00	0,17	2,60	0,52	0,82	0,13	1,19	0,00	11,50		3,21
	Dvd Yield	0,0%	3,8%	6,0%	2,0%	2,9%	0,1%	4,8%	0,0%	1,9%		1,7%	

Nota 1: Datos financieros, Múltiplos y Ratios basados en el consenso de mercado (Thomson Reuters). En el caso de la compañía analizada, estimaciones propias (Lighthouse).

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

## INFORMACIÓN LEGAL IMPORTANTE SOBRE ESTE INFORME

### LIGHTHOUSE

Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Lighthouse es un proyecto de análisis plenamente financiado por Bolsas y Mercados Españoles S.A. Lighthouse persigue mejorar la cobertura de análisis de los "valores huérfanos" del mercado español: aquellos que carecen de una cobertura real y continuada de análisis. Los informes de Lighthouse no incluirán ni valoración ni precio objetivo. Lighthouse no persigue asesorar en materia de inversión a ninguna persona física o jurídica. Por este motivo, Lighthouse no dará ninguna recomendación personalizada de inversión de ninguno de los valores que analice.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad de nacionalidad española, cuyo objeto social es

1º) La prestación de servicios de información y análisis financiero de los valores emitidos por todo tipo de personas jurídicas que cotizan en los mercados secundarios oficiales, y específicamente de aquellos valores que no son objeto recurrente de información y análisis por los analistas financieros que intervienen en los mercados.

2º) La prestación de los servicios de publicidad y actualización de los referidos informes y análisis financieros, así como la monitorización y seguimiento de los valores objeto de información y análisis.

3º) La realización de estudios y proyectos dirigidos a proponer e implantar medidas tendentes a mejorar la información y análisis financieros de los valores que cotizan en los mercados secundarios oficiales.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad cuyo socio único es el Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF), asociación profesional sin ánimo de lucro.

### DISCLAIMER

El Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF) certifica que todo Analista de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. cuyo nombre figure como Autor de este informe, expresa opiniones que reflejan su opinión personal e independiente sobre la compañía analizada. Sin que estas impliquen, ni directa ni indirectamente una recomendación personalizada de la compañía analizada a efectos de constituir un asesoramiento en materia de inversión. El informe se basa en la elaboración de proyecciones financieras detalladas a partir de información pública y siguiendo la metodología de análisis fundamental tradicional (no tratándose, por tanto de un informe de análisis técnico ni cuantitativo). Para la metodología de análisis empleada en la redacción de este informe, por favor, contacte directamente con el analista, cuyos datos de contacto figuran en la portada de este informe.

El informe incluye información básica de los principales parámetros a utilizar por un inversor a la hora de realizar por sí mismo una valoración (sea por descuento de flujos o por múltiplos). Dichos parámetros son la opinión o estimación personal del analista. La persona que reciba este informe deberá aplicar su propio juicio a la hora de utilizar dichos parámetros. Y deberá considerarlos un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. Esos parámetros no constituyen una recomendación personalizada de inversión.

### Normas de confidencialidad y conflictos de interés

Ninguna de las siguientes normas (12) de confidencialidad y conflictos de interés son de aplicación a este informe:

1. El presente informe es un análisis no independiente al estar realizado por encargo de la compañía analizada (emisor).
2. En los últimos 12 meses, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., han tenido mandatos de Finanzas Corporativas o bien han gestionado o cogestionado una oferta pública de los valores del emisor, o bien recibido de dicho emisor una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
3. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., espera recibir o pretende obtener en los próximos 6 meses una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas prestados a esta empresa, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
4. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o que viva en su casa tiene una posición larga en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
5. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o que viva en su casa tiene una posición corta en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
6. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición larga superior al 0,5% del Capital del emisor.
7. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición corta superior al 0,5% del Capital del emisor.
8. Al fin del mes inmediatamente anterior a la publicación de este informe, o del mes previo si el informe se publica en los diez días siguientes al final del mes, la compañía analizada (el emisor) o cualquiera de sus filiales, poseían el 5% o más de cualquier clase de valores de renta variable del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.
9. Un alto directivo o ejecutivo del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., o bien un miembro de sus departamentos es directivo, ejecutivo, asesor o miembro del Consejo de Administración del emisor y/o una de sus subsidiarias.
10. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., actúa en calidad de corredor del Emisor por los honorarios anticipados correspondientes.
11. El contenido de este informe ha sido revisado por el emisor con anterioridad a su publicación.
12. El emisor ha realizado cambios en el contenido del informe antes de su distribución.

Los Analistas de Inversiones que han elaborado el presente Análisis de Inversiones son empleados de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Dichos analistas han recibido (o recibirán) una remuneración en función de los beneficios generales de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Para obtener una copia del Código de Conducta de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. (para la Gestión de Conflictos de Interés en el departamento de Análisis), contacte por correo electrónico con [secretaria@ieaf.es](mailto:secretaria@ieaf.es) o consulte el contenido de este Código en [www.ieaf.es](http://www.ieaf.es).

IEAF Servicios de Análisis está remunerado por Bolsas y Mercados Españoles, S.A. para la redacción de este informe. Este informe debe considerarse solo un elemento más en la toma de decisiones de inversión.

### Un informe emitido por IEAF Servicios de Análisis S.L.U.

Todos los derechos reservados. Queda prohibido su uso o distribución no autorizados. Este documento ha sido elaborado y distribuido, según lo establecido en la MiFID II, por IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Su actividad empresarial está regulada por la CNMV. La información y las opiniones expresadas en este documento no constituyen ni pretenden constituir una oferta o la solicitud de una oferta para la compra o la venta de los valores referidos (es decir, los valores mencionados en el presente y los warrants, opciones, derechos o intereses relacionados con estos). La información y las opiniones contenidas en este documento están basadas en informaciones de carácter público y en fuentes consideradas fiables por IEAF Servicios de Análisis S.L.U., pero no se ofrece ninguna garantía en cuanto a su precisión o integridad. Todos los comentarios y las estimaciones facilitadas reflejan únicamente la opinión de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. y no ofrecen ninguna garantía implícita o explícita. Todas las opiniones expresadas están sujetas a cambio sin previo aviso. En el presente documento no se tienen en cuenta los objetivos de inversión concretos, el estado financiero, la actitud frente al riesgo ni otras cuestiones específicas de la persona que reciba este documento, de modo que ésta deberá aplicar su juicio al respecto. Ni el Instituto Español de Analistas Financieros ni su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., asumen responsabilidad alguna por las pérdidas directas o indirectas derivadas del uso de los análisis publicados, salvo en caso de conducta negligente por parte de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. La



información contenida en este informe se aprueba para su distribución a clientes profesionales, contrapartes elegibles y asesores profesionales, no a clientes particulares o minoristas. Se prohíbe su reproducción, distribución o publicación para cualquier fin sin la autorización por escrito de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. El Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF) y/o su filial IEAF Servicios de Análisis S.L.U., sus empleados y directivos, pueden tener una posición (larga o corta) en una inversión sabiendo que ese emisor será objeto de análisis y que ese análisis se distribuirá a inversores institucionales. Cualquier información adicional sobre el contenido de este informe se remitirá previa solicitud. IEAF Servicios de Análisis tiene como objetivo la publicación de (al menos) un informe o nota trimestral de actualización de la compañía analizada.

**Estados Unidos.** IEAF Servicios de Análisis S.L.U. no está inscrito en Estados Unidos y, por lo tanto, no está sujeto a la normativa de dicho país sobre la elaboración de análisis y la independencia de los analistas. Este informe se distribuirá únicamente a los principales inversores institucionales de EE.UU., con arreglo a la exención de inscripción estipulada por la Normativa 15a-6 de la Ley del Mercados de Valores de Estados Unidos de 1934, en su versión enmendada (la "Exchange Act") y en las interpretaciones de ésta realizadas por la Comisión de Valores de EE.UU. ("SEC").

**Principales inversores institucionales de EE.UU.** Este informe se distribuirá a los "Principales inversores institucionales de EE.UU." según la definición de la Normativa 15a-6 de la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos y de la Ley del Mercado de Valores de EE.UU. de 1934.

#### Histórico de recomendaciones

Fecha Informe	Recomendación	Precio (EUR)	P. Objetivo (EUR)	Plazo validez	Motivo informe	Analista
13-Ene-2020	n.a.	6,90	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2019	Ana Isabel González García, CIIA
03-Dic-2019	n.a.	7,36	n.a.	n.a.	Inicio de cobertura	Ana Isabel González García, CIIA